



CLEVER GLOBAL, S.A.

31 de mayo 2017

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 15/2016 del Mercado Alternativo Bursátil (MAB), CLEVER GLOBAL, S.A. ("Clever"), pone en su conocimiento el siguiente:

HECHO RELEVANTE

Con motivo de la participación de la Compañía en el 13º Foro Medcap de empresas de mediana capitalización, organizado por Bolsas y Mercados Españoles, que se celebrará los días 30 y 31 de mayo y 1 de junio de 2017, se adjunta la presentación corporativa que será utilizada en dicho foro, publicado en fecha de hoy en la web de la Sociedad (www.clever-global.com).

Quedamos a su disposición para cualquier aclaración que consideren oportuna.

En Sevilla, a 31 de mayo de 2017

D. Fernando Gutiérrez Huerta
CLEVER GLOBAL S.A.
Presidente del Consejo de Administración

Anexo citado.-

A close-up, low-angle shot of a white wind turbine's nacelle and three blades against a dark, cloudy sky. The blades are positioned in a Y-shape, with the central hub and nacelle visible. The lighting is dramatic, highlighting the textures of the turbine's components.

[clever]
global

[Gestión Global de Proveedores y Contratistas]



CLEVER Global es una multinacional española, líder en gestión global de proveedores y contratistas, con un *track record* de más de 12 años de éxito trabajando para empresas de referencia internacional.



Cotiza en el MAB desde el 22-Dic-16

- Modelo de negocio enfocado al exterior, CLEVER Global ha prestado servicios en +40 países.
- Apalancado en tecnología *SaaS (Software As A Service)*.
- Complementado con conocimiento de normativa local.
- Mercado incipiente y en crecimiento.
- Sectores industrial, energía, infraestructura, minería, distribución.

Expertos en Gestión Global de Proveedores y Contratistas

Nuestra gestión de proveedores aporta
visibilidad a la cadena de suministro.

Reducimos los riesgos asociados a la
subcontratación

Compradores

Registro y homologación de proveedores

Nuevas estrategias de negociación

Transparencia en la contratación

Evaluación del proveedor

Responsables de Seguridad

Visibilidad de la cadena de subcontratación

Cumplimiento de requisitos

Control de Acceso

Auditoría

Proveedores / Subcontratas

Visibilidad global

Acceso oportuno

Portal del proveedor

Gestión de requisitos

Gestión de fuerzas de trabajo

Eficiencia operativa

Principales magnitudes

CLEVER Global gestiona:



+6.000 millones
€ compras
gestionadas



+30.000
empresas
contratistas



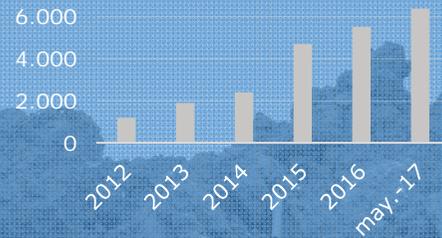
+420.000
trabajadores



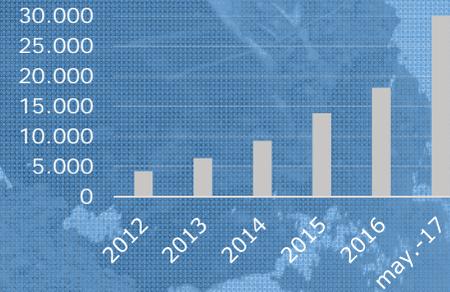
+40.000
equipos y
maquinaria

Evolución de los elementos productivos gestionados por la compañía desde 2012:

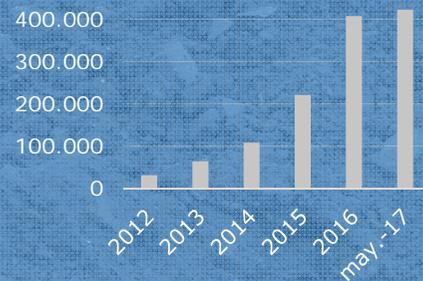
Evolución compras
gestionadas



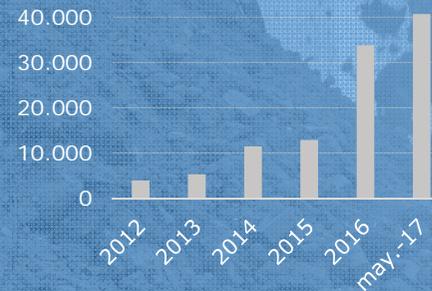
Evolución contratistas



Evolución trabajadores



Evolución equipos



* 1-mayo

Mercado

Registro y Homologación

Auditoría y Evaluación

Negociación y compras

Control de contratistas y proveedores

Registro y Homologación

Da soporte a la toma de decisiones en la incorporación de proveedores utilizando las nuevas tecnologías que ayudan a analizar la reputación de proveedores

Visibilidad del mercado de suministros y servicios



Cubre todo el proceso de negociación, desde la planificación del evento a la adjudicación

Algoritmos de negociación electrónica: RFP, RFQ, subastas, etc.

**Control de
contratistas y
proveedores**

Ayuda a controlar y mitigar los riesgos asociados a la subcontratación

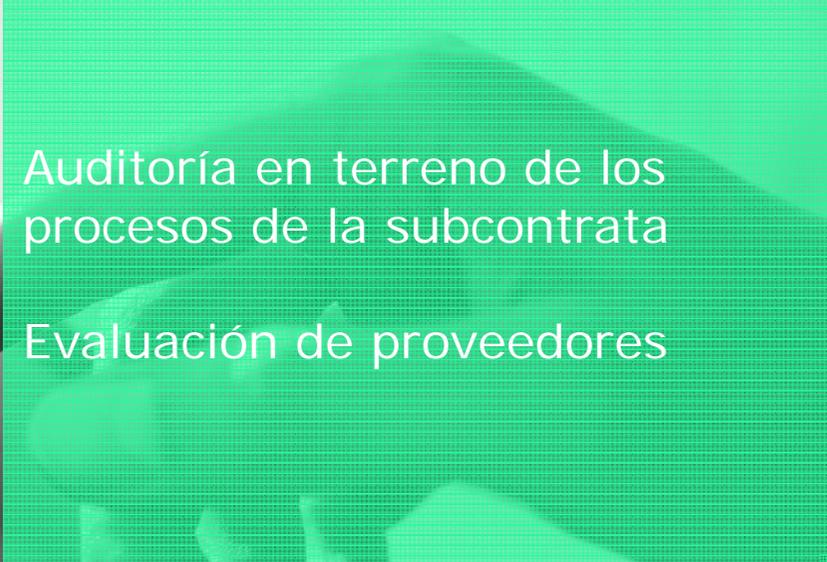
Gestión de requisitos documentales

Visibilidad de la cadena de subcontratación

Control de acceso de trabajadores, vehículos y maquinaria



**Auditoría y
evaluación**



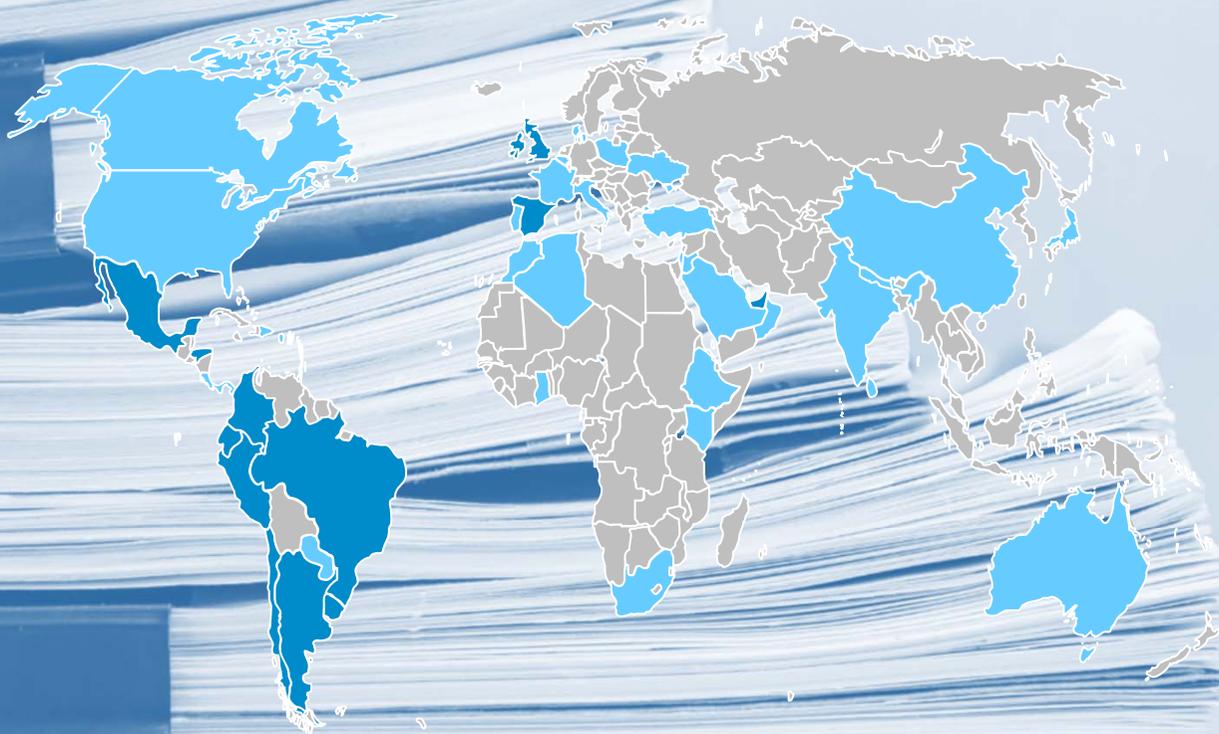
Auditoría en terreno de los
procesos de la subcontrata
Evaluación de proveedores



Ejecución de la Estrategia de Crecimiento

[Geográfico]

- Palanca en multinacionales españolas
- Potenciar clientes locales (licitaciones locales)
- Expansión geográfica a Middle East (Apertura filial en Dubái)
- Fortalecer países estratégicos (México, Brasil, Perú y Chile)



- Países en los que CLEVER gestiona y realiza proyectos con oficina y filial constituida
- Países en los que CLEVER gestiona y realiza proyectos con oficina de representación

[Inorgánico]

- Extensión de servicios.
Adquisición del 100% de iSOCO, empresa de homologación de proveedores y *supply chain*. (Diciembre-2016)
- Cuota de mercado
Potencial adquisición en LatAm en 3T 2017

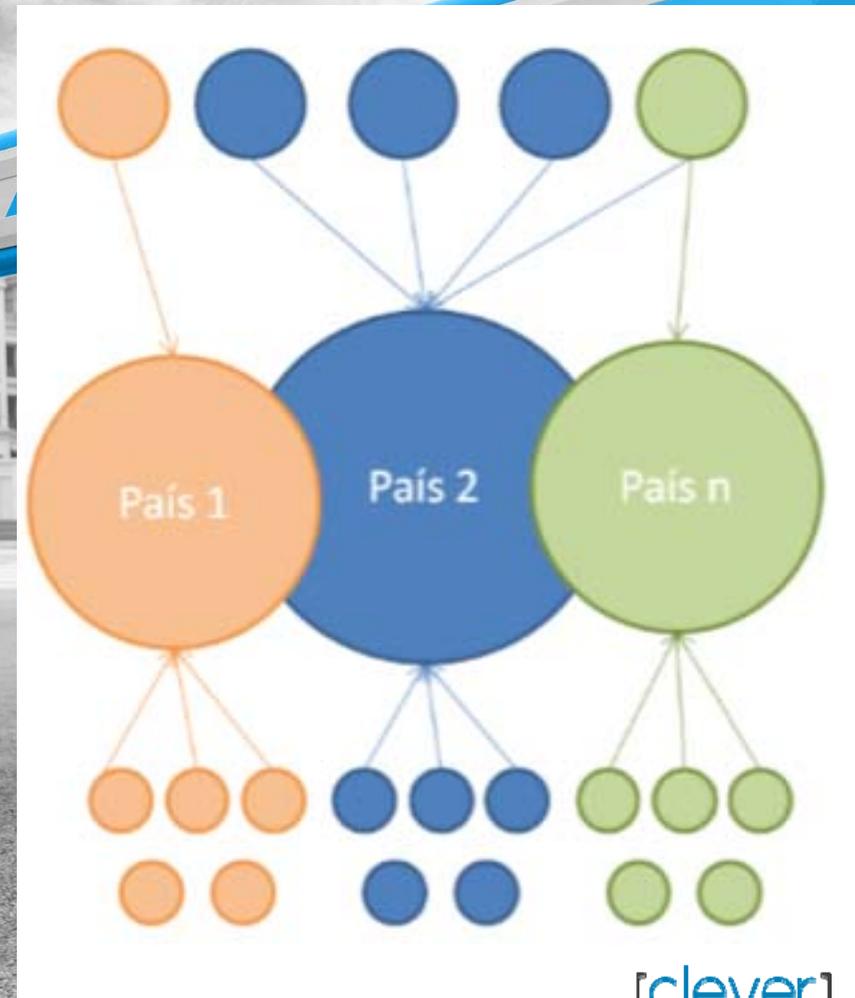
GSN. Global Sourcing Network

Desarrollo de una plataforma que permita la gestión de toda la información de las empresas y proveedores.

Desarrollo de un sistema de captación automática de información, que alimente la base de datos de conocimiento de GSN.

Exportación de datos a través de servicios web, para permitir la integración con otros sistemas.

- Monetización de información de +30.000 empresas
- Modelo de comunidades



Bluulink. La red Social Profesional para obreros y operarios

Entorno donde Empresas, operarios y Centros de Formación conviven para generar nuevas oportunidades.

Utilizar tecnología *blockchain* como base del desarrollo de un entorno de gestión de perfiles profesionales disruptivo a nivel de almacenamiento de la información, verificación y seguridad.

- Monetización de los +400.000 trabajadores en +40 países.

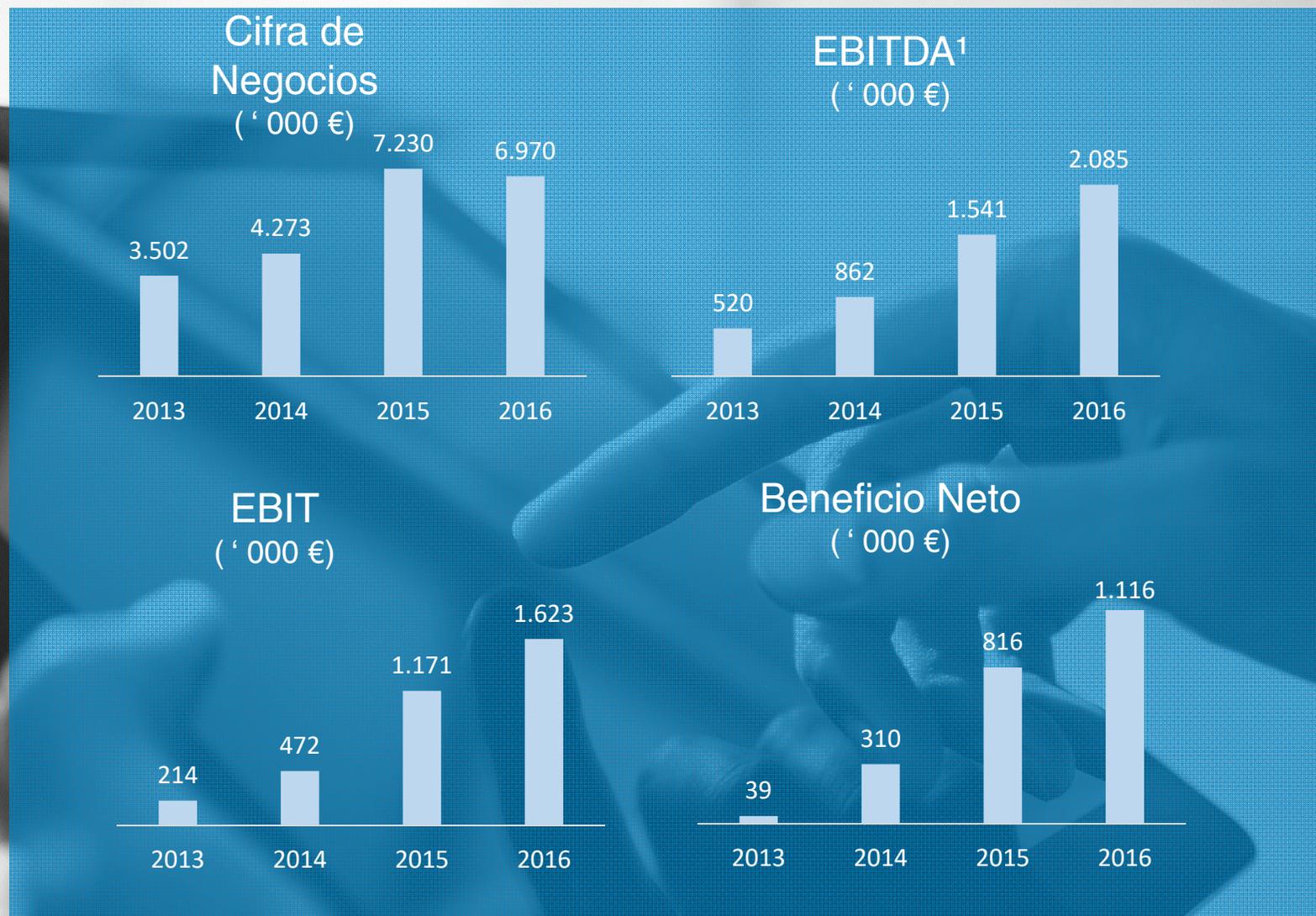


A close-up, low-angle shot of a white wind turbine against a dark, cloudy sky. The turbine's three blades are visible, radiating from a central hub. The lighting is dramatic, with strong highlights on the blades and deep shadows in the background.

CLEVER Global en cifras

(Cifras Consolidadas)

[Evolución Operativa]



¹EBITDA: Resultado de explotación más amortizaciones.

[Internacionalización]

- Ventas (' 000 €)

	2014		2015		2016	
España	2.607	61%	3.098	43%	2.428	35%
Internacional	1.666	39%	4.132	57%	4.542	65%
Ventas	4.273		7.230		6.970	

- Empleados

	2014		2015		2016	
España	79	59%	77	50%	120	54%
Internacional	54	41%	78	50%	103	46%
Total	133		155		223	

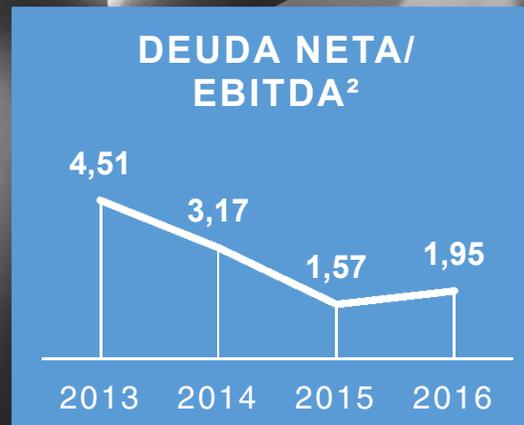
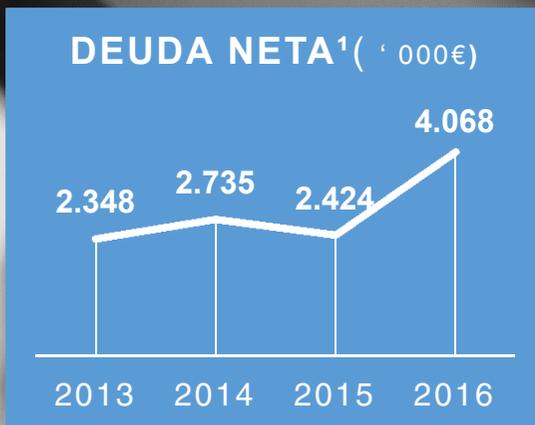
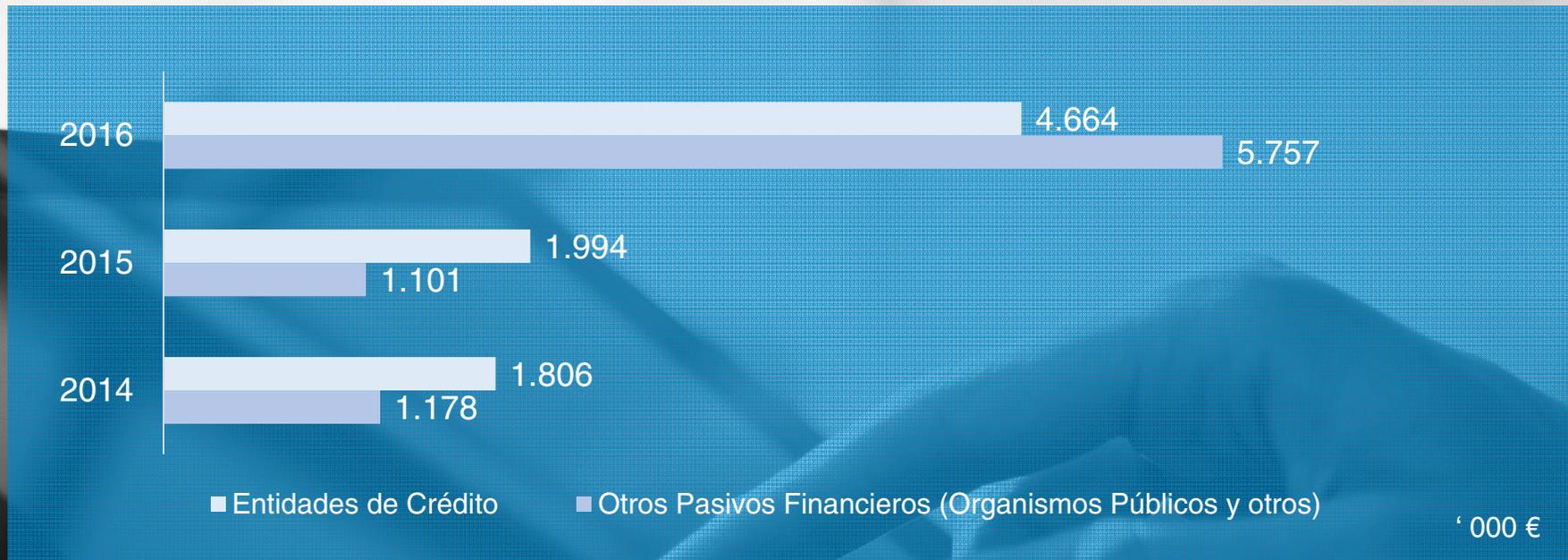
- Las ventas en 2015 y 2016 en el mercado Español se redujeron en un 19% y 28% respectivamente, mientras que en el mercado internacional incrementaron un 148% y 9% respectivamente.
- El número de empleados se incrementó en un 44% respecto a 2014.

[Comparativa de Facturación de Clientes con dificultades financieras]

	2015	2016	Var.
C1	1.351	526	-61%
C2	1.405	105	-93%
C3	283	48	-83%
C4	62	-	-100%
Total	3.103	679	-78%

- La cifra de negocios de 2016 descendió sólo un 3,9%, a pesar del descenso de 2,4M € de los clientes con dificultades financieras, habiéndose recuperado, casi en su totalidad, la facturación perdida durante 2016.

[Deuda Financiera]



¹EBITDA: Resultado de explotación más amortizaciones.

²Deuda Neta: Deuda financiera menos Efectivo y otros activos líquidos.

³ Tesorería: Efectivo y otros activos líquidos.



[clever]
global

[Gracias]